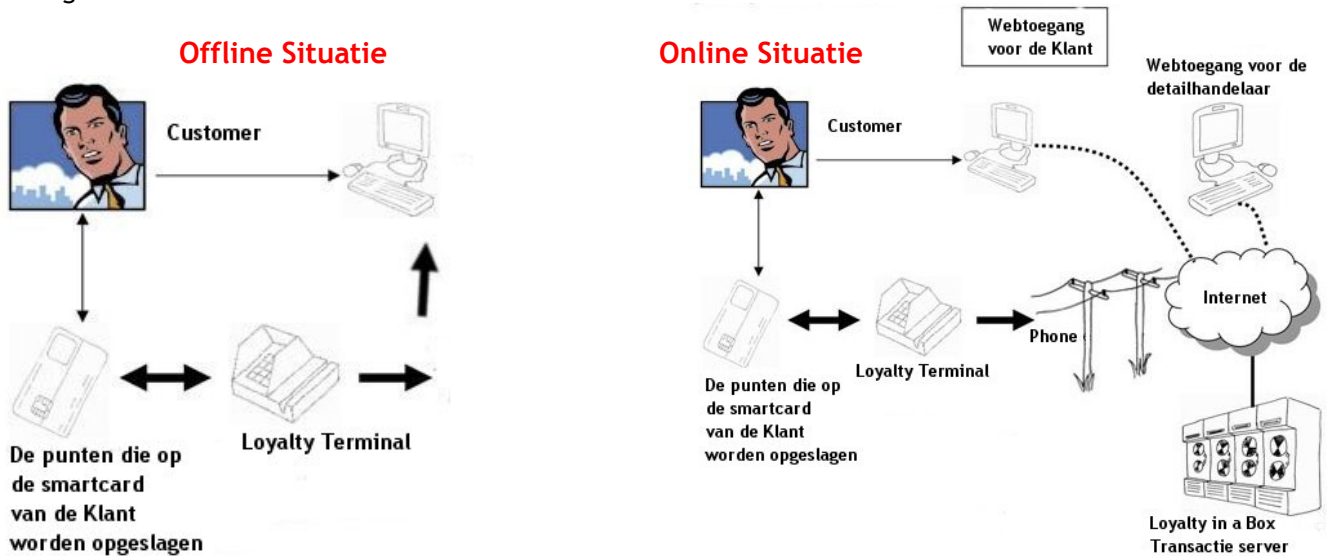


**Nieuwe klanten werven en bestaande klanten vasthouden
en groter maken....maar hoe??
Dit kan effectief en efficiënt met de GiftCard Solution**

De Giftcard is een vooruitbetaalde loyalty kaart met verschillende waarden en dient als een elektronische vervanging voor de traditionele papieren cadeaubonnen. Klanten kopen een Giftcard die met de terminal is geactiveerd. Wanneer een klant een aankoop doet, dan wordt het aankoopbedrag in mindering gebracht op de Giftcard. Wanneer het tegoed op de Giftcard volledig is gebruikt, is het mogelijk om de Giftcard op te waarderen naar een loyaltykaart en tegelijkertijd van een eenmalige klant een trouwe klant te maken.



De Giftcard oplossing is ideaal voor elke type bedrijf t.w.:

- ✓ Voor de winkelier
- ✓ Een winkelier met meerdere winkels
- ✓ Grote winkelketens
- ✓ Winkelcentrum

Features:

- ✓ Voeg gemakkelijk de loyaliteitsklanten aan het systeem toe
- ✓ Gemakkelijke eindconfiguratie hulp middelen
- ✓ De kaarten kunnen met uw embleem worden aangepast om als reclame te handelen.



Voordelen:

- ✓ Loyalty kan leiden tot hogere omzet in uw winkel, en meer winst
- ✓ Meer klantencontact, doordat klanten vaker uw winkel, filiaal of website bezoeken.
- ✓ "Vollere" klanten, die langer blijven en besteden.
- ✓ Uw omzet stimuleren, door introducties of productgroepen extra te promoten.
- ✓ Trouwe klanten belonen, met cadeaus of een gevoel van "erbij" horen
- ✓ Uw klanten beter leren kennen, door het bijhouden van koopgedrag en andere kenmerken.



**"tevreden klanten zijn pas goud waard wanneer ze ook trouwe klanten zijn
FourPoints Suriname n.v. uw partner in loyalty.**